

Resumen de Ganancias *del Distribuidor*

Información de la Compañía

Fundada en 2003, LifeVantage Corporation se dedica a crear vidas más felices y saludables a través de productos científicamente validados y un espíritu empresarial gratificante. Buscamos una ciencia visionaria y creamos soluciones comprobadas que revolucionan el envejecimiento, cuidado de la piel y energía a nivel celular. Nuestros productos están disponibles para su compra por Distribuidores Independientes, Clientes Preferidos y Clientes Minoristas ubicados en los Estados Unidos, Japón, Hong Kong, Australia, Canadá, Reino Unido, Países Bajos, Alemania, México y Tailandia.

Nuestros Productos

LifeVantage Corporation es una empresa de salud, bienestar y anti-envejecimiento con bases científicas, dedicada a ayudar a las personas a transformarse internamente y externamente a nivel celular. Nuestras líneas de productos científicamente validadas incluyen Protandim® Nrf2 y NRF1 Synergizer, la línea para el cuidado de la piel anti-envejecimiento TrueScience®, Petandim™, AXIO® Smart Energy y el sistema de control de peso inteligente PhysiQ™

Distribuidores

LifeVantage ofrece sus productos por medio de una red de contratistas independientes llamados Distribuidores. Para propósitos de este resumen, un "Distribuidor Activo" es un Distribuidor quien haya completado una aplicación de Distribuidor Independiente de LifeVantage y haya realizado una compra de productos o materiales promocionales durante un periodo reciente de tres meses. LifeVantage reportó aproximadamente 63,000 Distribuidores activos en el trimestre que finalizó el 30 de Junio del 2017.

Compensación

El plan de compensación LifeVantage permite a los Distribuidores obtener compensación anticipada y a medida que venden nuestros productos a sus clientes. Algunos elementos de nuestro plan de compensación se pagan

semanalmente, lo que permite a los nuevos Distribuidores recibir rápidamente una compensación. Creemos que al realizar pagos de compensación frecuentes ayuda a retener a nuevos Distribuidores permitiéndoles sentirse exitosos poco después de convertirse en nuevos Distribuidores. También ofrecemos una variedad de programas de incentivos a nuestros Distribuidores cuando alcanzan metas de ventas específicas. Además, ofrecemos varios recursos de capacitación para ayudar a nuestros Distribuidores a ser más eficaces. Creemos que nuestro plan de compensación, programas de incentivos y recursos de capacitación ayudan a motivar y preparar a nuestros Distribuidores para el éxito.

Motivación y Capacitación de Distribuidores Independientes

Además de nuestro plan de compensación, contamos con una amplia gama de programas y herramientas que brindan apoyo, motivación y capacitación a nuestros Distribuidores, entre los cuales se encuentran:

- Aplicaciones móviles propietarias de LifeVantage;
- Materiales de capacitación diseñados profesionalmente que los Distribuidores pueden utilizar en sus actividades de ventas;
- Una amplia variedad de programas de incentivos y promociones; y
- Eventos patrocinados por la empresa a nivel local, nacional y mundial.

Cada año, LifeVantage y nuestros Distribuidores llevamos a cabo miles de eventos con el fin de capacitar y motivar a nuestros Distribuidores.

Comisiones

Los Distribuidores pueden ganar comisiones en base a las ventas de productos a Clientes en sus redes y a Distribuidores patrocinados en todos los países en los que la compañía opera. Un Distribuidor también puede ganar dinero de ventas minoristas de productos. LifeVantage también vende materiales promocionales que no generan comisiones para los Distribuidores.

Todos los Distribuidores

En la siguiente tabla se muestra el promedio de comisiones pagadas durante el período del 1º de Julio, 2016 al 30 de Junio, 2017 a Distribuidores en los EE.UU. de varios rangos en el Plan de Compensación de LifeVantage, incluyendo el porcentaje promedio de Distribuidores total en los EE.UU. y las comisiones promedio ganadas en cada nivel. Durante el período, Distribuidores en los EE.UU. ganaron aproximadamente \$65,669,827 en comisiones. Hubo aproximadamente un total de 63,000 Distribuidores en los EE.UU. durante el período, con aproximadamente 48,500 Distribuidores en los EE.UU. pagados en el mismo período.

Nota: Estas cifras no representan las ganancias de un Distribuidor, ya que en ellas no se contemplan los gastos en los que el mismo incurre para promocionar su negocio, ni tampoco los ingresos por el margen de ganancia en ventas al por menor y otros incentivos. La Declaración de Ganancias es requerida por ley. Para obtener información adicional acerca de las ganancias del Distribuidor o esta Declaración, por favor visitar us-es.lifevantage.com.

1 de Julio, 2016 al 30 de Junio, 2017

Rango Pagado	Total de Ingresos Anuales	Promedio Mensual	Mínimo Mensual	Máximo Mensual	% Promedio de Distribuidores Pagados como % Total de Distribuidores
DISTRIBUIDOR	\$1,731,282	\$13	\$0	\$9,440	40%
PRO 1	\$3,427,754	\$79	\$0	\$3,331	18%
PRO 2	\$6,484,651	\$261	\$0	\$13,610	9%
PRO 3	\$6,679,706	\$580	\$0	\$9,060	5%
PREMIER PRO 4	\$8,300,754	\$1,193	\$0	\$14,724	2%
PREMIER PRO 5	\$7,924,772	\$2,551	\$0	\$18,718	1%
PREMIER PRO 6	\$8,263,390	\$5,858	\$2	\$23,950	<1%
ELITE PRO 7	\$5,678,802	\$11,292	\$224	\$32,214	<1%
ELITE PRO 8	\$6,256,421	\$22,889	\$6,375	\$77,525	<1%
ELITE PRO 9	\$4,336,764	\$42,641	\$16,498	\$66,955	<1%
MASTER PRO 10	\$4,592,237	\$99,828	\$57,058	\$124,920	<1%
MASTER EJECUTIVO PRO 10	\$1,993,294	\$110,739	\$85,258	\$154,854	<1%

Las bonificaciones de los Distribuidores que se muestran en esta tabla no representan necesariamente el ingreso, sino, que un Distribuidor puede u obtendrá mediante el Plan de Compensación de LifeVantage. El éxito que alcance un Distribuidor dependerá de su diligencia, su esfuerzo y las condiciones del mercado. LifeVantage no garantiza ningún ingreso o éxito de rango.

Este Resumen tiene como fin proporcionar información exhaustiva y veraz en cuanto a los ingresos obtenidos por los Distribuidores de LifeVantage. Una copia de este resumen debe ser presentada a Distribuidores prospectos en cualquier momento una compensación de Distribuidor sea presentada o discutida, o cuando se haga cualquier tipo de declaraciones en cuanto a ingresos, incluso en reuniones de persona a persona. Las declaraciones en cuanto a ingresos incluyen: (1) declaraciones de las ganancias promedio de Distribuidores, (2) declaraciones de ganancias no promedio de Distribuidores, (3) declaraciones de los rangos de ingresos de Distribuidores, (4) testimonios de ingresos de Distribuidores, (5) declaraciones de Distribuidores en cuanto a estilo de vida y (6) declaraciones hipotéticas.

Copias de este Resumen pueden ser impresas o descargadas desde el sitio [LifeVantage, us-es.lifevantage.com](http://us-es.lifevantage.com)